



**Сельская Дума
муниципального образования
сельское поселение село Троицкое
Жуковский район
Калужской области**

**Р Е Ш Е Н И Е
с.Троицкое**

от « 24 » сентября 2018г.

№ 36

«Об утверждении Порядка предоставления отдельных видов муниципальной поддержки при реализации инвестиционных проектов на территории муниципального образования сельское поселение село Троицкое».

В соответствии с Федеральным законом от 25 февраля 1999 года N 39-ФЗ "Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений", в целях реализации правовых актов муниципального образования сельское поселение село Троицкое Жуковского района Калужской области (далее – МО СП село Троицкое), регулирующих отношения в сфере муниципального регулирования инвестиционной деятельности, повышения эффективности использования средств местного бюджета, направленных на муниципальную поддержку инвестиционных проектов, Сельская Дума **РЕШИЛА:**

1. Утвердить Порядок предоставления отдельных видов муниципальной поддержки при реализации инвестиционных проектов на территории МО СП село Троицкое.
2. Установить, что настоящее решение вступает в силу после его официального опубликования (обнародования) в средствах массовой информации и разместить на официальном сайте администрации МО СП село Троицкое в сети Интернет.
3. Контроль, за исполнением настоящего Решения, возложить на Главу администрации Бесфамильную О.И.

Глава МО сельского поселения

Сварковских З.Г.

**Порядок
предоставления отдельных видов муниципальной поддержки при реализации
инвестиционных проектов на территории МО СП село Троицкое.**

**Статья 1. Виды муниципальной поддержки, предоставляемой
на условиях, предусмотренных данным Порядком**

1. Настоящий Порядок распространяется на следующие виды муниципальной поддержки:

- предоставление субъектам инвестиционной деятельности льгот по уплате местных налогов;

- предоставления субъектам инвестиционной деятельности не противоречащих законодательству Российской Федерации льготных условий пользования землей и другими природными ресурсами, находящимися в муниципальной собственности.

2. Макет бизнес-плана, приведенный в приложении 2 к настоящему Порядку, применяется также для подготовки документов с целью получения следующих форм муниципальной поддержки:

- предоставление на конкурсной основе муниципальных гарантий МО СП село Троицкое по инвестиционным проектам.

**Статья 2. Порядок рассмотрения документов и принятия решения
об оказании муниципальной поддержки**

1. Представляемые документы подлежат рассмотрению в соответствии с порядком одобрения инвестиционных проектов. Перечень документов, предоставляемых субъектами инвестиционной деятельности, и порядок одобрения инвестиционных проектов с целью оказания муниципальной поддержки утверждается администрацией МО СП село Троицкое. Утверждаемый перечень документов должен включать бизнес-план инвестиционного проекта согласно макету, приведенному в приложении 2 к настоящему Порядку.

2. Рассмотрение вопроса об одобрении проекта администрацией МО СП село Троицкое осуществляется в течение двух месяцев со дня подачи документации, соответствующей требованиям настоящего Порядка.

3. Отказ в одобрении проекта должен быть обоснован и представлен заявителю в письменной форме в течение пяти дней со дня вынесения соответствующего решения.

4. При рассмотрении представленных документов в случае несогласия с отдельными статьями доходов и расходов, включенных в калькуляцию расчетного срока окупаемости проекта, администрация поселения вправе вернуть такие документы субъекту инвестиционной деятельности на доработку. В этом случае субъекту инвестиционной деятельности представляется письменный ответ с объяснением своего решения о возврате документов на доработку.

**Статья 3. Предоставление отчетности субъектами инвестиционной
деятельности, получившими муниципальную поддержку**

1. Субъект инвестиционной деятельности, которому предоставлено право на муниципальную поддержку, обязан:

а) вести отдельный учет затрат, связанных с реализацией инвестиционного проекта;

б) ежеквартально в сроки сдачи квартальной бухгалтерской отчетности представлять в администрацию МО СП село Троицкое, сведения о фактических результатах реализации инвестиционного проекта по форме, приведенной в таблице 1.

"Сведения о фактических результатах реализации инвестиционного проекта"

№ п/п	Наименование	Единица измерения	Всего с начала деятельности по проекту по годам и кварталам	План на следующий отчетный период	Прогноз на следующий отчетный год
1	2	3	4	5	6
1	Объем произведенной продукции (работ, услуг) в натуральном и стоимостном выражении (по номенклатуре основных видов продукции, работ, услуг)				
2	Численность работников по созданным рабочим местам в рамках проекта				
3	Сумма налоговых поступлений всего, в том числе: федеральный бюджет краевой бюджет местные бюджеты				
4	Сумма фактически произведенных капитальных вложений по проекту				
5	Сумма амортизационных отчислений по проекту				
6	Сумма чистой прибыли от реализации проекта				
7	Показатели, выполнение которых является условием предоставления муниципальной поддержки в соответствии с инвестиционным соглашением (по показателям) 1) 2)				
8	Сумма фактически предоставленной муниципальной поддержки по проекту, всего из них:				
8.1	налоговые льготы организации (расшифровать по видам налогов)				
8.2	льготы по аренде земельного участка				
8.3	прочие формы (расшифровать)				

2. Администрации СП село Троицкое предоставляет главе поселения информацию о ходе реализации инвестиционного проекта и инвестиционного соглашения с приложением копий ежеквартальной и ежегодной отчетности субъекта инвестиционной деятельности не позднее 10 рабочих дней по истечении срока, установленного для сдачи бухгалтерской (ежеквартальной или ежегодной) отчетности в налоговый орган.

3. Отсрочка представления отчетности может быть разрешена главой МО СП село Троицкое по представлению письменного заявления субъекта инвестиционной деятельности, реализующего инвестиционный проект, с указанием причин задержки. При этом отсрочка не может быть предоставлена более чем на два месяца.

4. Непредставление отчетности в течение двух месяцев после истечения срока, установленного в пункте 2 настоящего раздела, дает основание для лишения инвестиционного проекта статуса одобренного инвестиционного проекта.

5. Исчисление сумм налоговых льгот и предоставление отчетности в налоговый орган осуществляются в соответствии с налоговым законодательством.

Статья 4. Условия прекращения предоставления муниципальной поддержки инвестиционной деятельности в форме налоговых льгот

1. Прекращение муниципальной поддержки (за исключением предоставления муниципальных гарантий МО СП село Троицкое) отдельных инвестиционных проектов производится в случаях:

- а) достижения окупаемости инвестиционных проектов;
- б) истечения срока предоставления муниципальной поддержки;
- в) существенного нарушения условий инвестиционного соглашения, заключенного с администрацией МО СП село Троицкое;
- г) неустранения причин, повлекших за собой приостановление муниципальной поддержки инвестиционного проекта в соответствии с законодательством МО СП село Троицкое;
- д) по инициативе инвестора в соответствии с его заявлением.

2. В инвестиционном соглашении, заключенном инвестором с администрацией МО СП село Троицкое, отражаются условия предоставления муниципальной поддержки (сумма и сроки вложения инвестиций, количество созданных рабочих мест, объем производства продукции (работ, услуг), суммы налоговых платежей в бюджеты всех уровней и иные) и критерии оценки существенности нарушения этих условий.

3. В случае если организация, которой предоставлена муниципальная поддержка в форме уплаты местных налогов и льготного пользования землей, в существенном объеме не выполнила условия инвестиционного соглашения с администрацией МО СП село Троицкое, а также если она ликвидируется или перерегистрируется в другом субъекте или муниципальном образовании Российской Федерации до истечения трехлетнего срока со дня окончания предоставления муниципальной поддержки, то не уплаченные в связи с предоставленными льготами суммы налогов и арендной платы подлежат уплате в соответствующий бюджет с начислением пени в соответствии с нормами законодательства Российской Федерации.

ПРАВИЛА ОПРЕДЕЛЕНИЯ РАСЧЕТНОГО СРОКА ОКУПАЕМОСТИ

1. Срок окупаемости - это период времени, необходимый для осуществления и возмещения инвестором, осуществляющим инвестиционный проект, затрат (инвестиций), связанных с реализацией инвестиционного проекта. Срок окупаемости определяется как промежуток времени между датой начала срока окупаемости и датой окончания срока окупаемости.

2. Датой начала периода окупаемости является день осуществления первой оплаты затрат, связанных с реализацией инвестиционного проекта. Данное правило распространяется и на те случаи, когда затраты, связанные с осуществлением инвестиционного проекта, были произведены до принятия решения о предоставлении муниципальной поддержки по инвестиционному проекту.

3. Датой окончания периода окупаемости является последний день квартала, в котором исчисленная нарастающим итогом сумма денежных поступлений от реализации инвестиционного проекта стала равной исчисленной нарастающим итогом сумме всех затрат (инвестиций), связанных с реализацией инвестиционного проекта. Определение даты окончания периода окупаемости проводится путем составления расчета движения денежных средств с использованием методологии, определяемой в настоящих Правилах.

4. Расчетный срок окупаемости инвестиционного проекта - срок окупаемости, определенный на основании бизнес-плана инвестиционного проекта с учетом предоставляемой инвестору муниципальной поддержки.

5. Определение расчетного срока окупаемости инвестиционного проекта осуществляется путем установления квартала, в котором нарастающий итог поступлений денежных средств от реализации проекта превысит нарастающий итог затрат (инвестиций), связанных с реализацией инвестиционного проекта (таблица 13).

6. Для инвесторов, осуществляющих наряду с реализацией инвестиционного проекта текущую деятельность, срок окупаемости определяется для проекта независимо от результатов деятельности инвестора в целом. При этом инвестору предоставляется муниципальная поддержка в части, приходящейся только на инвестиционный проект.

7. При оценке эффективности проекта учитываются только изменения доходов и затрат (прямых и косвенных), вызванные реализацией проекта. Например, на себестоимость продукции по проекту не относится заработная плата административно-управленческого персонала, привлеченного до реализации проекта, амортизация ранее приобретенных основных средств, используемых при реализации проекта. Напротив, помимо прямых затрат учитывается только прирост косвенных затрат (общепроизводственных, общехозяйственных, коммерческих), например, увеличение расходов по оплате труда дополнительно привлеченных работников, амортизация приобретенных основных средств.

8. Для инвесторов, осуществляющих реализацию нескольких инвестиционных проектов одновременно, расчетный срок окупаемости определяется для каждого проекта в отдельности.

9. При расчете срока окупаемости по проектам, преимущественно связанным с финансовым лизингом, арендой с выкупом (приобретением в рассрочку), в инвестиционные затраты включаются одной суммой лизинговые и арендные платежи за весь период действия соответствующих договоров. Данная сумма должна быть учтена в период осуществления авансовых платежей по лизингу или в период начала производственной и сбытовой деятельности по проекту (аренда).

10. Для инвестиционных проектов, предусматривающих выпуск продукции, которая

не является товарной и не предусмотрена для переработки (использования) внутри предприятия, расчет срока окупаемости проекта производится исходя из рыночной цены на такую продукцию, сложившуюся в регионе, определяемую в соответствии с Налоговым кодексом Российской Федерации.

11. В случае, если предприятие создано для осуществления инвестиционного проекта и учредители (акционеры) вносят в уставный капитал (погашают задолженность по оплате акций) машины, станки, иное оборудование либо другие вещи или имущественные права, либо иные права, имеющие денежную оценку, в расчете срока окупаемости, такая операция приравнивается к внесению в уставный (акционерный) капитал денежных средств и последующему приобретению предприятием такого актива за счет средств уставного капитала.

12. При расчете срока окупаемости и налоговых льгот не учитываются затраты на приобретение у аффилированных лиц (включая взнос в уставный капитал) имущества или имущественных прав в случае, если указанное имущество (имущественное право) ранее участвовало при осуществлении коммерческой либо иной деятельности на территории МО СП село Троицкое.

13. Расчетный срок окупаемости инвестиций с учетом муниципальной поддержки фиксируется в инвестиционном соглашении между инвестором и администрацией МО СП село Троицкое в качестве контрольного показателя.

**МАКЕТ БИЗНЕС-ПЛАНА, ПРЕДСТАВЛЯЕМОГО
ПРЕТЕНДЕНТОМ НА МУНИЦИПАЛЬНУЮ ПОДДЕРЖКУ**

Общие требования к бизнес-плану:

1. Бизнес-план разрабатывается от момента начала осуществления проекта (нулевой этап) на период, превышающий срок окупаемости проекта на три года (расчетный период). На интервале планирования расчеты производятся поквартально с указанием значений в сумме по году.

2. Расчеты выполняются в текущих (постоянных) ценах на момент подачи заявки без учета инфляции на расчетный период. Значения всех исходных и расчетных данных приводятся в рублях, перевод валютных платежей и расчетов осуществляется по курсу Центрального банка Российской Федерации на момент выполнения расчетов.

3. Остаточная стоимость создаваемых активов проекта на конец расчетного периода не учитывается при анализе показателей эффективности (так как не предполагается их продажа и закрытие предприятия).

4. При осуществлении инвестиционного проекта на действующем предприятии определение расчетного срока окупаемости должно быть осуществлено на основе приростного метода. Расчет приростным методом производится так же, как и для инвестиционного проекта, реализуемого на вновь создаваемом предприятии, со следующими отличиями:

в качестве выручки от реализации продукции, численности персонала, стоимости основных фондов, текущих активов и пассивов и иных объемных показателей проекта принимается изменение соответствующих показателей по предприятию в целом, обусловленное реализацией инвестиционного проекта. В частности, в расчетах не учитываются амортизация основных средств, существовавших независимо от данного инвестиционного проекта, хотя бы и используемых для его реализации, расходы по управлению производством (если реализация инвестиционного проекта не требует увеличения численности административно-управленческого персонала). В то же время подлежит обязательному учету выручка от предусмотренной инвестиционным проектом реализации на сторону имущества действующего предприятия;

налоги и сборы по инвестиционному проекту рассчитываются в соответствии с обусловленными реализацией проекта изменениями налогооблагаемой базы по налогам и сборам. В частности, в расчетах не учитывается земельный налог, если реализация инвестиционного проекта не требует расширения имеющегося у инвестора земельного участка. Налог на прибыль определяется исходя из прироста налогооблагаемой прибыли в результате реализации проекта.

Данный принцип должен быть реализован и по отношению к расчетам экономической и бюджетной эффективности проекта.

5. Инвестиционные затраты по проектам, преимущественно связанным с финансовым лизингом, арендой с выкупом (приобретением в рассрочку), рекомендуется фиксировать одной суммой по величине лизинговых и арендных платежей за весь период лизинга (аренды). Данная сумма должна быть учтена в период осуществления авансовых платежей по лизингу или в период начала производственной и сбытовой деятельности по проекту (при аренде).

6. Методика, приведенная в макете бизнес-плана, представляемого претендентом на муниципальную поддержку, устанавливает общие требования к расчету количественных

показателей эффективности. В целях детализированного расчета показателей эффективности могут быть использованы Методические рекомендации по оценке эффективности инвестиционных проектов, утвержденные Министерством экономики Российской Федерации, Министерством финансов Российской Федерации и Государственным комитетом Российской Федерации по строительной, архитектурной и жилищной политике 21 июня 1999 года N ВК 477.

1. Титульный лист

Структура бизнес-плана:

УТВЕРЖДАЮ

(должность)

(подпись) (инициалы, фамилия)

" ____ " _____ года

(место печати)

БИЗНЕС-ПЛАН

(название проекта)

Название и адрес организации - инициатора проекта.

Период разработки бизнес-плана.

2. Общие сведения о претенденте

2.1. Дата регистрации претендента, номер регистрационного свидетельства, наименование органа, зарегистрировавшего претендента.

2.2. Место государственной регистрации и почтовый адрес претендента.

2.3. Вид (виды) экономической деятельности инвестора. В случае, если на момент подачи инициативной заявки инвестор осуществляет несколько видов экономической деятельности, указать процент выручки, приходящийся на каждый из видов деятельности в общем объеме прибыли в среднем за последний отчетный год деятельности.

2.4. Имена, адреса и телефоны учредителей (акционеров), владеющих долей, превышающей 5 процентов в уставном (акционерном) капитале, с указанием размера доли.

2.5. Фамилия, имя, отчество, телефон/факс основных руководителей предприятия (генерального директора, заместителя генерального директора, курирующих вопросы экономики и финансов, главного бухгалтера).

2.6. Фамилия, имя, отчество, телефон, факс, электронная почта лица, ответственного за подготовку бизнес-плана проекта.

2.7. Заявление о конфиденциальности.

3. Резюме проекта (3 - 4 страницы)

3.1. Сущность предполагаемого проекта и место реализации.

3.2. Характер строительства (новое строительство, реконструкция, расширение, модернизация).

3.3. Общая стоимость проекта.

3.4. Источники финансирования проекта (собственные средства, заемные средства (отдельно кредиты, займы с указанием отечественных и иностранных), средства муниципальной поддержки, в том числе из краевого бюджета. Гарантии возврата заемных средств.

3.5. Дата начала реализации проекта (осуществления инвестиций), сроки строительства.

3.6. Кем и когда разработана, и утверждена проектно-сметная документация. Наличие заключений государственной вневедомственной (независимой), а также экологической

экспертизы.

3.7. Эффективность реализации проекта (производственные и финансовые показатели).

3.8. Расчетный срок окупаемости проекта.

3.9. Бюджетный эффект и сопутствующие эффекты (социальные, экологические) от реализации проекта.

4. Описание отрасли (3 - 4 страницы)

4.1. Общая характеристика потребности в продукции и объем ее производства в регионе или России. Значимость данного производства для экономического и социального развития региона или страны.

4.2. Характер отрасли: развивающаяся, стабильная, стагнирующая. Зависимость от импорта. Масштаб отраслевого рынка (локальный, региональный, национальный, международный).

4.3. Основные организации - участники рынка, оценка их доли продаж. Специфические особенности рынка. Доля импортной продукции на рынке, наличие возможностей по импортозамещению.

4.4. Государственная политика в области регулирования отраслевого рынка и защиты отечественного производителя.

5. Производственный план (до 5 страниц)

5.1. Обоснование объема капитальных вложений по проекту. Стоимость строительства, структура капитальных вложений, предусмотренная в проектно-сметной документации, в том числе строительно-монтажные работы, затраты на оборудование, прочие затраты, объем инвестиций по проекту (таблица 1).

5.2. Оценка потребности проекта в оборотных средствах. Оценка осуществляется на основе норм оборота (обычно в днях) основных статей текущих активов и пассивов исходя из потребностей предприятия при работе на полную (проектную) мощность. Полученная оценка потребности в первоначальных оборотных средствах включается в состав инвестиционных издержек проекта (таблица 1) с целью определения источников их формирования (таблица 2).

5.3. Мощности предприятия по проекту, характеристика производимой продукции, ее свойства, назначение, соответствие общепринятым стандартам.

5.4. Арендуемые основные средства с указанием собственников, сроков аренды, размера арендной платы.

5.5. Обеспеченность инженерной инфраструктурой. Наличие технических условий на подключение к инженерным коммуникациям или увеличение потребления, наличие заключенных договоров со снабжающими организациями. Потребляемые мощности и размер тарифов на основные виды ресурсов (электроэнергия, газ, теплоэнергия, вода, канализация, пар).

5.6. Описание технологического процесса, требования к организации производства. Обеспечение качества продукции.

5.7. Поставщики сырья и материалов (название, условия поставок), ориентировочные цены, виды доставки, объемы грузопотока (в месяц).

5.8. Необходимые складские мощности для обработки и хранения сырья.

5.9. Необходимые складские мощности для хранения готовой продукции и виды доставки потребителям, объемы грузопотока (в месяц).

5.10. Программа производства и реализации продукции (таблица 3).

5.11. Расчет материальных затрат на производство продукции (таблица 5).

5.12. Численность работающих, расходы на оплату труда (таблица 4), наличие необходимого персонала на предприятии, требования к его квалификации, затраты на привлечение, обучение, форменную одежду, выплаты социального характера. Системы и формы оплаты труда, предполагаемые изменения в структуре персонала.

5.13. Стоимость основных производственных фондов, форма амортизации (простая,

ускоренная), норма амортизационных отчислений (таблица 7), основание для применения нормы ускоренной амортизации.

5.14. Затраты на производство и сбыт продукции, переменные и постоянные затраты (таблица 6). При расчете затрат на производство продукции размер общепроизводственных и общехозяйственных расходов, относимых на инвестиционный проект, определяется пропорционально удельному весу выручки, полученной от осуществления проекта, в общей сумме выручки предприятия.

5.15. Мероприятия и затраты на обеспечение экологической и технической безопасности.

6. План маркетинга (до 10 страниц)

6.1. Описание продукции (работ, услуг), имеющиеся аналоги планируемой к выпуску продукции по проекту, подтверждение спроса на внутреннем, внешнем рынках, возможность импортозамещения.

6.2. Патентная ситуация: защита товара в стране лицензиата на внутреннем и экспортном рынках, возможность для конкурентов производить соответствующую продукцию без нарушения патентных прав претендента.

6.3. Оценка доли претендента на рынке и объема продаж по номенклатуре выпускаемой продукции (работ, услуг).

6.4. Обоснование рыночной ниши продукции (работ, услуг) и среднесрочная концепция ее расширения, то есть характеристика целевых рынков и поведения потребителей, трудности выхода (расширения) на целевые рынки. Конечные потребители, в том числе на территории края. Характер спроса (равномерный или сезонный). Характеристики и описание основных конкурентов. Особенности сегмента рынка, на которые ориентируется проект, важнейшие тенденции и ожидаемые изменения. Какие свойства продукции или дополнительные услуги делают проект предпочтительным в сравнении с конкурентными.

6.5. Общая стратегия маркетинга претендента. Наиболее эффективные механизмы продвижения продукции (работ, услуг) на целевые рынки.

6.6. Характеристика ценообразования претендента (сопоставление собственной стратегии в области цен с ценовой политикой основных конкурентов, обоснование цены на продукцию с учетом требований к качеству и с учетом анализа формирования себестоимости). Оценка уровня рентабельности продаж, политика предоставления скидок.

6.7. Дистрибуция продукции (работ, услуг). Методы реализации (прямая поставка, торговые представители, посредники), выбор приоритетных каналов сбыта в долгосрочной перспективе, наличие договоров и протоколов намерений на поставку.

6.8. Политика послепродажного обслуживания и предоставления гарантий качества.

6.9. Планируемые мероприятия стимулирования сбыта продукции (работ, услуг). Затраты на ее рекламу и продвижение на рынке.

6.10. Стратегия в области качества (наиболее привлекательные для потребителей характеристики качества продукции (работ, услуг), тенденции их изменения, стратегическая линия поведения претендента на рынке в области качества и дизайна продукции (работ, услуг).

7. Организационный план (2 - 3 страницы)

7.1. Сведения о претенденте. Организационная структура управления предприятием (схема).

7.2. Распределение обязанностей между членами руководящего состава.

7.3. Наличие поддержки проекта на государственном и международном уровнях.

7.4. Основные партнеры и их ожидаемое участие в проекте (подрядчики, поставщики, покупатели, спонсоры, финансовые кредиторы, консалтинговые компании и другие участники).

7.5. График реализации проекта с участием в проекте (подрядчики, поставщики, покупатели, спонсоры, финансовые кредиторы, консалтинговые компании и другие участники) с указанием основных этапов, стоимости, сроков и ответственных исполнителей.

7.6. Правовые вопросы осуществления проекта. Наличие земельного участка и оформленных прав на его использование. Размер арендной платы за земельный участок. Перечень разрешительной документации, характеризующей специфику отдельных областей и дающей право на хозяйственную деятельность по проекту.

8. Финансовый план (до 5 страниц)

8.1. Анализ финансово-хозяйственного состояния претендента. Для действующих предприятий осуществляется анализ показателей ликвидности, финансовой устойчивости, деловой активности, имущественного состояния, рентабельности, рыночной стоимости за два последних года и за последний отчетный период.

8.2. Объем финансирования проекта по источникам (таблица 2), условия предоставления кредитов: процентная ставка, размер комиссий, сроки предоставления и график погашения кредита и процентов, требования к обеспечению, минимальный размер собственных средств. Сведения об эмиссии акций и облигаций для целей финансирования проекта.

8.3. Расчеты сумм налогов и сборов в бюджет (таблица 8а).

8.4. Данные об объеме муниципальной поддержки инвестора, реализующего инвестиционный проект. Расчет сумм налоговых льгот по проектам инвестора, претендующего на льготный режим налогообложения (таблица 8а).

8.5. План доходов и расходов проекта (таблицы 9, 9а, 9б, 9в).

8.6. План денежных поступлений и выплат (таблицы 10 и 10а). Необходимым условием реализуемости проекта является положительное значение показателя денежного потока для каждого интервала времени.

8.7. Оценка экономической эффективности проекта (таблица 11). Показатели эффективности проекта, рекомендуемые для расчета: срок окупаемости, чистая приведенная стоимость, внутренняя норма доходности.

Сроком окупаемости называется продолжительность периода от начала расчета до начала планирования, после которого чистый доход проекта становится и в дальнейшем остается положительным. Чистый доход проекта рассчитывается нарастающим итогом на основе денежного потока. Чистая приведенная стоимость равна значению чистого дисконтированного дохода на последнем интервале планирования (накопленный дисконтированный эффект, рассчитанный нарастающим итогом за период расчета проекта). Чистая приведенная стоимость характеризует превышение суммарных денежных поступлений над суммарными затратами для данного проекта с учетом ставки дисконтирования, определяемой темпом инфляции, минимальной нормой прибыли кредитора и поправкой на риск проекта. Критерием эффективности проекта является положительная величина чистой приведенной стоимости проекта.

Внутренней нормой доходности называется ставка дисконтирования, при которой чистая приведенная стоимость проекта обращается в ноль.

Соответствующая ставка определяется итерационным подбором при расчетах чистой приведенной стоимости или с использованием финансового калькулятора, или табличного процессора Excel, содержащих встроенную функцию для расчета данного показателя.

Для оценки эффективности проекта значение внутренней нормы доходности необходимо сопоставлять с годовой ставкой процента по инвестиционным кредитам.

Обоснование ставки дисконтирования (D).

Ставка дисконтирования должна содержать показатели темпов инфляции, минимальной нормы прибыли кредитора и поправки, учитывающей степень риска конкретного проекта. Ставка дисконтирования без учета риска проекта (d) определяется в долях единицы как отношение ставки рефинансирования (r), установленной Центральным банком Российской Федерации, и объявленного Правительством Российской Федерации на текущий год темпа инфляции (i):

$$1 + d = (1 + r/100) / (1 + i/100)$$

Поправка на риск определяется исходя из типовых и специфических рисков проекта по данным следующей таблицы:

Величина типового риска	Суть проекта	P, %
Низкий	Снижение себестоимости продукции	6-10
Средний	Увеличение объема продаж существующей продукции	8-12
Высокий	Производство и продвижение на рынок нового продукта	11-15
Очень высокий	Вложения в исследования и инновации	16-20

Конкретное значение поправки принимается по нижней, средней или верхней границе интервала типового риска в зависимости от приведенной в бизнес-плане соответствующей оценки величины специфических рисков и чувствительности к ним проекта.

Ставка дисконтирования, учитывающая риски проекта (D), определяется в процентах по формуле:

$$D = d \times 100 + P,$$

где P - поправка на риск.

При подготовке итогового заключения по инвестиционному проекту администрация МО СП село Троицкое Жуковского района вправе корректировать ставку дисконтирования по результатам экспертизы бизнес-плана и других материалов по проекту.

9. Оценка бюджетной эффективности

Бюджетная эффективность является одним из основных параметров, оцениваемых при рассмотрении вопроса о предоставлении муниципальной поддержки. Определяется бюджетная эффективность для консолидированного бюджета и краевого консолидированного бюджета. Показатели бюджетной эффективности рассчитываются на основании определения потока бюджетных средств.

К поступлениям средств для расчета бюджетной эффективности относятся: поступления от налогов и сборов, акцизов, пошлин, установленных законодательством Российской Федерации;

доходы от лицензирования, конкурсов и тендеров на разведку, строительство и эксплуатацию объектов, предусмотренных проектом;

платежи в погашение налоговых кредитов и рассрочек;

дивиденды по принадлежащим государству акциям и другим ценным бумагам, выпущенным в связи с реализацией инвестиционного проекта.

К выплатам бюджетных средств относятся:

предоставление бюджетных (в частности, муниципальных) ресурсов на условиях закрепления в собственности соответствующего органа управления части акций (долей) хозяйственного общества, создаваемого для осуществления инвестиционного проекта;

предоставление бюджетных средств на безвозмездной основе (субсидирование);

бюджетные дотации, связанные с проведением определенной ценовой политики и обеспечением соблюдения определенных социальных приоритетов.

Приведенный список притоков и оттоков не является исчерпывающим и может дополняться в связи с конкретными условиями проектов.

Отдельно рекомендуется учитывать предоставление налоговых льгот и муниципальных гарантий. В данном случае выплаты из бюджета не планируются. Налоговые льготы отражаются в уменьшении поступлений в бюджет от налогов и сборов. При предоставлении гарантий учитываются дополнительные поступления от платы за гарантии.

Дополнительно при предоставлении муниципальных гарантий может осуществляться оценка бюджетной эффективности проекта как отношение суммы годовых поступлений в местный бюджет к сумме гарантии.

При оценке бюджетной эффективности проекта учитываются также изменения доходов и расходов бюджетных средств, обусловленные влиянием проекта на сторонние организации и население, если проект оказывает на них влияние, в том числе:

прямое финансирование инвесторов, участвующих в реализации инвестиционного проекта;

расходы на создание (реконструкцию) объектов инженерной и транспортной инфраструктуры, направленные на обеспечение инвестиционной и производственной деятельности по проекту;

изменение налоговых поступлений от предприятий, деятельность которых улучшается или ухудшается в результате реализации инвестиционного проекта;

выплаты пособий лицам, остающимся без работы в связи с реализацией проекта;

выделение из бюджета средств для переселения и трудоустройства граждан в случаях, предусмотренных проектом.

По проектам, предусматривающим создание новых рабочих мест на территориях с уровнем безработицы выше среднего по региону, в притоке бюджетных средств учитывается экономия бюджетных средств на выплату соответствующих пособий.

10. Определение точки безубыточности деятельности претендента

Определение точки безубыточности деятельности претендента рассчитывается как отношение величины постоянных расходов к разности цены продукции и величины переменных расходов, деленной на объем реализации продукции.

11. Анализ основных видов рисков

11.1. Технологический риск - готовность технологии к использованию, исправность и ремонтпригодность оборудования, наличие запасных частей, дополнительной оснастки и приспособлений, оснащенность инструментом, подготовка обслуживающего персонала, наличие квалифицированных кадров (если это предусмотрено проектом), участие в монтаже и обучении зарубежных специалистов.

11.2. Организационный и управленческий риск - наличие и гарантия выполнения плана-графика проекта, ответственность участников за невыполнение плана-графика, наличие квалифицированного управленческого персонала (сертификация менеджеров) и другое.

11.3. Риск материально-технического обеспечения - оценка возможности перехода на альтернативное сырье, уровень входного контроля качества сырья.

11.4. Финансовый риск - оценка существующего финансового положения, вероятность неплатежей со стороны участников проекта, кредитный и процентный риски.

11.5. Экономические риски - устойчивость экономического положения претендента к изменениям макроэкономического положения в стране, оценка последствий повышения тарифов и цен на стратегические ресурсы, возможность снижения платежеспособного спроса и цен на продукцию в Краснодарском крае и в целом по стране, наличие альтернативных рынков сбыта, последствия ухудшения налогового климата.

11.6. Экологические риски - возможные штрафные санкции и их влияние на экономическое положение претендента.

12. Приложение

Приложение состоит из документов, подтверждающих и разъясняющих сведения, представленные в бизнес-плане.

"ОБЪЕМ ИНВЕСТИЦИЙ ПО ПРОЕКТУ"

№ п/п	Структура инвестиций	Всего по проектно-сметной документации	Выполнено на начало текущего года	Выполнено на момент подачи заявления	Подлежит выполнению до конца строительства
1	2	3	4	5	6
1	Капитальные вложения всего, в том числе:				
	строительно-монтажные работы				
	оборудование (с учетом таможенных пошлин)				
	прочие затраты				
1.1	Капитальные вложения производственного назначения				
1.2	Капитальные вложения в объекты сбыта				
1.3	Капитальные вложения в объекты социального значения				
2	Затраты на приобретение оборотных средств				
3	Другие инвестиции в период строительства, освоения и эксплуатации				
4	Общие инвестиции по проекту (пункт 1+пункт 2+ пункт 3)				
5	НДС на СМР, оборудование, оборотные средства				
6	Общие инвестиции по проекту за минусом НДС (пункт 4- пункт 5)				
7					

Таблица 2

"ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА"

№ п/п	Наименование источников	Всего по проекту	Профинансировано на дату подачи заявки	Подлежит финансированию
1	2	3	4	5
1	Собственные средства, всего в том числе:			
1.1	Выручка от реализации акций (взнос учредителей в уставный капитал в денежной форме)			
1.2	Нераспределенная прибыль (фонд накопления)			
1.3	Амортизация основных средств			
1.4	Амортизация нематериальных Активов			
1.5	Выручка от реализации активов			
2	Заемные и привлеченные средства, всего в том числе:			
2.1	Кредиты банков			
2.2	Заемные средства других Организаций			
3	Прочие (указать)			
4	ИТОГО:			

**"ПРОГРАММА ПРОИЗВОДСТВА И РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ,
РАБОТ И УСЛУГ"**

N п/п	Показатели	Единица измерения	Значения показателей на интервале планирования
1	2	3	4
1	Выручка от продажи отдельных видов продукции		
1.1	Вид продукции <*>		
	Объем производства в натуральном выражении		
	Процент использования мощности		
	Объем реализации в натуральном выражении, всего в том числе:		
	на внутреннем рынке		
	на внешнем рынке		
	Цена реализации за единицу продукции (с НДС):		
	на внутреннем рынке	Рублей	
	на внешнем рынке	в иностранной валюте	
	Выручка от продажи:		
	на внутреннем рынке	тыс. руб.	
	на внешнем рынке	в иностранной валюте	
	Выручка от продажи по виду продукции (работ, услуг) в том числе:	тыс. руб.	
	НДС	тыс. руб.	
	Акцизы	тыс. руб.	
	Пошлины	тыс. руб.	
1.2	Вид продукции <*>		
2	Выручка от продажи всех видов продукции (работ, услуг) в том числе:	тыс. руб.	
	НДС	тыс. руб.	
	Акцизы	тыс. руб.	
	Пошлины	тыс. руб.	
3	Чистая выручка от продажи основных видов продукции (работ, услуг)	тыс. руб.	

<*> Заполняется по основным видам продукции (работам, услугам).

Таблица 4

"ЧИСЛЕННОСТЬ РАБОТАЮЩИХ, РАСХОДЫ НА ОПЛАТУ ТРУДА"

тыс. руб.

N п/п	Показатели	Значения показателей на интервале планирования
1	2	3
1	Численность работающих по проекту, всего в том числе:	
1.1	рабочие, непосредственно занятые производством продукции	
1.2	сотрудники аппарата управления на уровне цехов и предприятия	
1.3	рабочие, служащие и ИТР, не занятые непосредственно производством продукции	
2	Расходы на оплату труда, всего (тыс. рублей) в том числе:	
	заработная плата	
	единый социальный налог	
2.1	Расходы на оплату труда рабочих, непосредственно занятых производством продукции, всего (тыс. рублей) в том числе:	
	заработная плата	
	единый социальный налог	
2.2	Расходы на оплату труда сотрудников аппарата управления на уровне цехов и предприятия, всего (тыс. рублей) в том числе:	
	заработная плата	
	единый социальный налог	
2.3	Расходы на оплату труда рабочих, служащих и ИТР, не занятых непосредственно производством продукции, всего (тыс. рублей) в том числе:	
	заработная плата	
	единый социальный налог	
3	Справочно: налог на доходы физических лиц- работников	

**"РАСЧЕТ ПРЯМЫХ МАТЕРИАЛЬНЫХ ЗАТРАТ
НА ПРОИЗВОДСТВО ПРОДУКЦИИ, РАБОТ, УСЛУГ"**

№ п/п	Вид затрат	Единица измерения	Норма расхода	Цена единицы продукции без НДС (руб.)	Затраты на единицу продукции без НДС (тыс. руб.)
1	2	3	4	5	6
1	Вид продукции, работ, услуг <*>				
1.1	Сырье и основные материалы, Всего в том числе, по видам сырья и основных материалов				
1.2	Вспомогательные материалы, Всего в том числе по видам вспомогательных материалов:				
1.3	Запчасти и комплектующие, Всего в том числе по видам запчастей и комплектующих:				
1.4	Топливо, всего в том числе по видам топлива:				
1.5	Электроэнергия на технологические нужды				
1.6	Газ на технологические нужды				
1.7	Вода на технологические нужды				
1.8	Прочие затраты				

<*> Заполняется по основным видам продукции (работам, услугам).

"ЗАТРАТЫ НА ПРОИЗВОДСТВО И СБЫТ ПРОДУКЦИИ"

№ п/п	Показатели	Значения показателей на интервале планирования
1	2	3
1	Прямые (переменные) затраты (заполняется по видам продукции)	
1.1	Вид продукции <*> Прямые (переменные) затраты, всего в том числе: прямые материальные расходы (таблица 5) затраты на оплату труда производственных рабочих единый социальный налог прочие прямые затраты (расшифровать по статьям затрат)	
1.2	Вид продукции <*>	
2	Общие (постоянные) затраты, всего в том числе: <*>	
2.1	Общепроизводственные расходы по проекту, всего в том числе: затраты на материалы затраты на топливо и энергию затраты на оплату труда единый социальный налог амортизационные отчисления прочие общепроизводственные расходы	
2.2	Общехозяйственные расходы по проекту, всего в том числе: <*> затраты на материалы затраты на топливо и энергию затраты на оплату труда единый социальный налог амортизационные отчисления прочие расходы из них: налоги, включаемые в себестоимость проценты по кредитам и займам платежи по арендованному (лизинговому) оборудованию платежи по аренде земельного участка другие расходы	
2.3	Коммерческие расходы по проекту, всего в том числе: <*> затраты на материалы затраты на топливо и энергию затраты на оплату труда единый социальный налог прочие расходы	

3	Общие затраты на производство и сбыт всех видов продукции (работ, услуг) по проекту, всего в том числе:	
	затраты на материалы	
	затраты на топливо и энергию	
	затраты на оплату труда	
	единый социальный налог	
	амортизационные отчисления	
	прочие затраты	
4	НДС, акцизы, уплаченные из затрат на материалы, топливо, энергию, и другие расходы	

<*> Заполняется по основным видам продукции (работ, услуг) без учета НДС.

Таблица 7

"АМОРТИЗАЦИОННЫЕ ОТЧИСЛЕНИЯ"
(тыс. руб.)

N п/п	Показатели	Норма амортизации (%)	Значения показателей на интервале планирования
1	2	3	4
1	Основные средства и нематериальные активы по проекту, всего в том числе:		
	здания и сооружения		
	машины и оборудование		
	транспортные средства		
	прочие основные средства		
	нематериальные активы		
2	Начисленная амортизация по проекту, всего в том числе:		
	здания и сооружения		
	машины и оборудование		
	транспортные средства		
	прочие основные средства		
	нематериальные активы		
3	Остаточная стоимость основных средств и нематериальных активов по проекту (пункт 1- пункт 2)		
4	Справочно: налогооблагаемая база по налогу на имущество организации (среднегодовая стоимость имущества)		

Таблица 8а

"РАСЧЕТ НАЛОГОВ И СБОРОВ ПО ПРОЕКТУ"

(тыс. руб.)

N п/п	Наименование	Значения показателей на интервале планирования
1	2	3
1	Без учета муниципальной поддержки в том числе:	
1.1	наименование налога и сбора	
	величина налогооблагаемой базы	
	налоговая ставка	
	сумма налога (сбора) к уплате	
1.2	наименование налога и сбора	
2	Сумма налогов и сборов без учета государственной поддержки, всего	
3	С учетом муниципальной поддержки в том числе:	
3.1	наименование налога и сбора	
	величина налогооблагаемой базы	
	налоговая ставка	
	сумма налога (сбора) к уплате	
	сумма налоговой льготы	
3.2	наименование налога и сбора	
4	Сумма налогов и сборов с учетом муниципальной поддержки, всего	
5	Общая сумма налоговых льгот (в том числе по видам налогов)	

<*> Рассчитывается по видам налогов и сборов в бюджеты всех уровней и внебюджетные фонды без учета налога на доходы физических лиц. По налогу на добавленную стоимость приводится начисленная сумма налога по реализованной продукции (работам, услугам) и сумма налога к возмещению из бюджета по приобретенным материальным ценностям.

**РАСЧЕТ СУММЫ ЛЬГОТ
ПО АРЕНДЕ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА, НАХОДЯЩЕГОСЯ
В МУНИЦИПАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ МО СП село Троицкое**

(тыс. руб.)

№ п/п	Наименование	1-й год (всего, в том числе с поквартальной разбивкой)	2-й год и последующие годы (по годам, год окупаемости проекта и год окончания льготного периода с поквартальной разбивкой)
1	2	3	4
1	Площадь земельного участка		
2	Установленная ставка арендной платы		
3	Размер установленной арендной платы		
4	Ставка арендной платы с учетом льгот		
5	Размер арендной платы с учетом льгот		
6	Сумма льгот по арендной плате (пункт 3 - пункт 5)		

Таблица 9

**ПЛАН
ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ПО ПРОЕКТУ ДЛЯ ИНВЕСТОРОВ, ПРИМЕНЯЮЩИХ ОБЩИЙ
РЕЖИМ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ
(БЕЗ УЧЕТА МУНИЦИПАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ)
(тыс. руб.)**

№ п/п	Наименование	Значение показателей на интервале планирования
1	2	3
1	Доходы и расходы по обычным видам деятельности	
1.1	Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за вычетом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	
1.2	Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг, всего в том числе: материальные затраты оплата труда единый социальный налог амортизационные отчисления по проекту прочие затраты, из них: арендные (лизинговые) платежи налоги, включаемые в себестоимость другие затраты	
2	Валовая прибыль	
3	Коммерческие расходы	
4	Управленческие расходы	
5	Прибыль (убыток) от продаж	
6	Прочие доходы и расходы, из них:	
6.1	Прочие доходы (расшифровать)	
6.2	Прочие расходы (расшифровать)	
7	Проценты к получению	
8	Проценты к уплате	
9	Доходы от участия в других организациях	
10	Прибыль (убыток) до налогообложения	
11	Отложенные налоговые активы	
12	Отложенные налоговые обязательства	
13	Текущий налог на прибыль	
14	Чистая прибыль (убыток) очередного периода	

**ПЛАН
ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ПО ПРОЕКТУ ДЛЯ ИНВЕСТОРОВ, ПРИМЕНЯЮЩИХ ОБЩИЙ
РЕЖИМ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ
(С УЧЕТОМ МУНИЦИПАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ)**
(тыс. руб.)

№ п/п	Наименование	Значение показателей на интервале планирования
1	2	3
1	Доходы и расходы по обычным видам деятельности	
1.1	Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за вычетом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	
1.2	Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг, всего в том числе: материальные затраты оплата труда единый социальный налог амортизационные отчисления по проекту прочие затраты, из них: арендные (лизинговые) платежи налоги, включаемые в себестоимость другие затраты	
2	Валовая прибыль	
3	Коммерческие расходы	
4	Управленческие расходы	
5	Прибыль (убыток) от продаж	
6	Прочие доходы и расходы, из них:	
6.1	Прочие доходы (расшифровать)	
6.2	Прочие расходы (расшифровать)	
7	Проценты к получению	
8	Проценты к уплате	
9	Доходы от участия в других организациях	
10	Прибыль (убыток) до налогообложения	
11	Отложенные налоговые активы	
12	Отложенные налоговые обязательства	
13	Текущий налог на прибыль	
14	Чистая прибыль (убыток) очередного периода	

Таблица 9б

**ПЛАН
ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ПО ПРОЕКТУ ДЛЯ ИНВЕСТОРОВ, ПРИМЕНЯЮЩИХ
СПЕЦИАЛЬНЫЕ НАЛОГОВЫЕ РЕЖИМЫ
(БЕЗ УЧЕТА МУНИЦИПАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ)**
(тыс. руб.)

№ п/п	Наименование	Значение показателей на интервале планирования
1	2	3
1	Доходы и расходы по обычным видам деятельности	

Таблица 9в

**ПЛАН
ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ПО ПРОЕКТУ ДЛЯ ИНВЕСТОРОВ,
ПРИМЕНЯЮЩИХ СПЕЦИАЛЬНЫЕ НАЛОГОВЫЕ РЕЖИМЫ
(С УЧЕТОМ МУНИЦИПАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ)**

Таблица 10

**ПЛАН
ДЕНЕЖНЫХ ПОСТУПЛЕНИЙ И ВЫПЛАТ
(БЕЗ УЧЕТА МУНИЦИПАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ)**

Таблица 11

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ
РЕАЛИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА**

Таблица 12
БЮДЖЕТНЫЙ ЭФФЕКТ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА
(БЕЗ УЧЕТА МУНИЦИПАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ)

Таблица 12а
БЮДЖЕТНЫЙ ЭФФЕКТ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА
(С УЧЕТОМ МУНИЦИПАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ)

Таблица 13
РАСЧЕТ СРОКА ОКУПАЕМОСТИ ПРОЕКТА

Приложение 3
к Порядку предоставления отдельных
видов государственной поддержки
при реализации инвестиционных проектов
на территории МО СП село Троицкое

МЕТОДИКА РАСЧЕТА ПОКАЗАТЕЛЕЙ И ПРИМЕНЕНИЯ КРИТЕРИЕВ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ, ПРЕТЕНДУЮЩИХ НА ПРИСВОЕНИЕ СТАТУСА ОДОБРЕННОГО ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА

Настоящая Методика расчета показателей и применения критериев эффективности инвестиционных проектов, претендующих на присвоение статуса одобренного инвестиционного проекта (далее - Методика) предназначена для оценки эффективности инвестиционных проектов, претендующих на присвоение статуса одобренного инвестиционного проекта.

Методика используется в целях подготовки решений о целесообразности присвоения инвестиционному проекту статуса одобренного инвестиционного проекта, согласования измененных показателей бизнес-плана одобренного инвестиционного проекта. Методика устанавливает общие требования к расчету количественных и качественных показателей эффективности инвестиционных проектов.

1. Финансовая реализуемость и экономическая эффективность инвестиционного проекта.

1.1. Финансовая реализуемость инвестиционного проекта - обеспеченность инвестиционного проекта денежными средствами как на стадии осуществления инвестиций, так и на стадии текущей деятельности. Финансовая реализуемость инвестиционного проекта подтверждается положительным значением остатка денежных средств на конец каждого квартала расчетного периода бизнес-плана.

1.2. При определении соответствия инвестиционного проекта критериям экономической эффективности инвестиционного проекта, претендующего на присвоение статуса, одобренного высшим исполнительным органом Калужской области, используются следующие показатели:

- 1) значение чистой приведенной стоимости (NPV) более 0;
- 2) индекс прибыльности (PI) более 1;
- 3) внутренняя норма доходности (IRR) более ставки дисконтирования;
- 4) расчетный срок окупаемости проекта (РВР) не более среднеотраслевого срока окупаемости аналогичных инвестиционных проектов капитальных вложений.

1.3. Инвестиционный проект признается соответствующим критериям экономической эффективности в случае соответствия значений всех показателей инвестиционного проекта установленным значениям.

2. Бюджетная эффективность инвестиционного проекта.

2.1. При определении соответствия инвестиционного проекта критериям бюджетной эффективности инвестиционного проекта, претендующего на присвоение статуса, одобренного высшим исполнительным органом Калужской области, используются

следующие показатели:

1) чистый дисконтированный доход консолидированного бюджета Калужской области, который определяется как сальдо дисконтированных поступлений налоговых и иных обязательных платежей в консолидированный бюджет Калужской области в расчетном периоде и суммы предоставляемой государственной поддержки в связи с реализацией инвестиционного проекта (значение более 0);

2) бюджетная рентабельность инвестиционного проекта (БР), которая определяется как отношение суммы налоговых и иных обязательных платежей в консолидированный бюджет Калужской области в связи с реализацией инвестиционного проекта к сумме средств предоставляемой государственной поддержки (значение БР инвестиционного проекта - не менее 1,5).

2.2. Инвестиционный проект признается соответствующим критериям бюджетной эффективности в случае соответствия значений всех показателей инвестиционного проекта рекомендуемым значениям.

3. Социальная эффективность инвестиционного проекта

Проект признается социально эффективным при достижении в результате реализации инвестиционного проекта одного и более из следующих показателей: 1) создание новых рабочих мест по инвестиционному проекту с уровнем средней заработной платы не ниже среднеотраслевого уровня; 2) повышение доступности и качества товаров и услуг для населения; 3) положительное влияние на экологическую ситуацию.

4. Отраслевая эффективность инвестиционного проекта.

Проект признается обладающим отраслевой эффективностью в случае достижения в результате реализации инвестиционного проекта более одного из следующих показателей:

1) соответствие инвестиционного проекта стратегии развития отрасли;

2) создание новых, модернизация и расширение имеющихся производств, обеспечивающих повышение уровня замещения импорта качественной продукцией собственного производства;

3) повышение качества и конкурентоспособности продукции, работ и услуг;

4) внедрение ресурсосберегающих технологий, снижение себестоимости продукции, работ и услуг;

5) внедрение технологий, повышающих производительность труда.